

OPD 4 14 Amortizacija v letnem načrtu poslovanja in računu za kupca

Spomnimo se, da smo za kupca sestavili seznam stroškov, na podlagi katerega smo mu naredili končni račun. Ena manjših postavk je amortizacija. (AM, skrajšano)

Račun:	Iz tehnološkega postopka v račun za stranko:	
Delo	214,00 €	Delo 216,96 €
MATerial	3.575,00 €	MATerial 3.575,00 €
STORitve	0,04 €	
AMortizacija	1,07 €	
DOBiček	1,85 €	
Skupaj	3.791,96 €	skupaj 3.791,96 €
ddv	0,22	ddv 834,23 €
Za plačilo	4.626,19 €	Za plačilo 4.626,19 €

Slika 1 Stroške zberemo na podlagi naše tehnološke priprave Vir: lasten izračun

AMortizacija

Hitro smo opazili, da z vsakim poslom nastajajo še drugi stroški, ne samo DELO in MATerial.

Podjetja so različna. Lahko izdelujejo izdelke, lahko opravljajo storitve. Avtomehanik, orodjar, avtoelektričar, frizer, serviser, montažer, so tipične storitve. Za delo potrebujejo opremo, orodje in priprave. Blago, rezervne dele, drobni material, vijake, Kupijo in prodajo naprej.

Koliko ur dela porabimo za enega kupca ni težko izračunati. Takoj tudi vidimo, koliko materiala smo za posameznega kupca porabili.

Z opremo je malce težje. Običajno jo uporabljamo več let zapored. Amortizacija je prispevek za nakup nove opreme, ki jo vsakič malo »obrabimo«.

Da vsakemu kupcu lahko zaračunamo ustrezno »obrabnino« najprej naredimo seznam opreme.

Takšne stroške moramo na letni ravni vedeti v naprej. Iz dveh razlogov:

- Nobene opreme ne smemo pozabiti zaračunati
- Strošek moramo ustrezno razporediti na vse posle, ki jih bomo v letu opravili.

Življenjske dobe opreme so različne. Od 1 do 20 let. Razporejanje stroška opravimo zato v dveh korakih. Ker običajno delamo letni načrt (za 1 leto naprej) in obvezno poročamo državi za 1 leto nazaj, najprej nakup opreme razdelimo na poslovno leto:

Primer:

Oprema	Nakupna cena brez DDV	Amortizacijska doba	Letna amortizacija
dvigalo	2.000 €	10	200 €
posoda za olje	100 €	10	10 €
Balansirka	500 €	5	100 €
Osnovno orodje	600 €	15	40 €
kompresor	500 €	10	50 €
kombi VITO	1.700 €	5	340 €
Telefon	840 €	2	420 €
Skupaj	6.240 €		1.160 €

Slika 2 V naprej vemo, da bodo stroški amortizacije v poslovnem letu kot v tabeli

Iz seznama vidimo, koliko bomo porabili za vso potrebno opremo, še preden se bomo lotili podjetništva, in koliko moramo v enem letu zaračunati kupcem, da bomo dobili za novo opremo.

Metode so različne, za podjetnike v storitvenih dejavnostih, pa je najbolj preprosta in najlažje izvedljiva metoda po opravljenih urah.

Pri tem je zelo pomembno, koliko ur dela bomo letno opravili (in zaračunali kupcem). Ker to planiramo v naprej, ne bo težko.

Vzemimo, da smo se v letnem načrtu, po natančni analizi konkurence in številu registriranih avtomobilov znamke XXX, ki vozijo v okolici, odločili, da bomo letno popravili 180 avtomobilov.

Na vsakem avtu bomo delali redni servis, ki bo trajal 6 ur.

To je 1080 ur.

Zdaj še delimo vse stroške obrabe naše opreme v tem času z urami:

1,07 €/uro (preizkusite s kalkulatorjem)

To pomeni, da bomo celo leto, ob 1 opravljeni uri zaračunali še nekaj več kot 1 € stroškov Amortizacije za obrabo naše opreme. Ker načrt ni prav natančen, lahko tudi zaokrožimo navzgor.



"LETA IN LETA SMO POPRAVLJALI AVTOMOBILE V SKLADU Z MATEMATIČNIMI PRAVILI, ZDAJ BOMO TO POČELI ČISTO DRUGAČE"

Slika 3 z zaokroževanjem navzgor ne pretiravajte! Vir: R.Glasbergen

Ne pozabite:

- *Stroške za opremo moramo pravilno razporediti.*
- *Najprej načrtujemo (lahko enakomerno) obrabo za več let*
- *Nato načrtujemo obrabo za 1 leto.*
- *Nato (lahko) letno obrabo razporedimo na delovne ure, ki jih bomo opravili.*
- *Nato sestavimo naš račun, v katerem so vsi stroški (5 kategorij)*
- *Za kupca stvar poenostavimo. Niti ne razlagamo koliko česa, pač pa strnemo v 2 postavki. Seštevek mora biti seveda enak.*
- *Vse to pripravimo, preden smo se dela lotili. Če se med delom nič ne spremeni, smo naredili tudi račun.*