

Ko opredelimo dejavnost in tehnologijo ugotovimo, tudi da bomo potrebovali tudi veliko storitev, ki jih bodo drugi opravljali za nas. Vsega pač ne delamo sami. Takšnih storitev je veliko.

ORP 4 20 Vpliv stroškov, ki jih moje podjetje plačuje drugim na cene

Ne pozabite ; Podjetje smo poenostavili, imamo le en izdelek/storitev, zato imamo lahko le en tehnološki postopek, tega bomo ponovili pri vseh naših kupcih. Kupcev je toliko kot jih bomo potrebovali, da bomo imeli dovolj ur, dobička in dovolj denarnih tokov za vse naše stroške v zvezi z delom, materialom, storitvami, amortizacijo in dobičkom.

Uredimo to v tabelo:

STROŠKI STORITEV ZA POSLOVANJE - LETNO		
	mesečno	letno
Elektrika	25,00 €	300,00 €
Voda	5,00 €	60,00 €
Najemnina		10.000,00 €
Telefon	45,00 €	540,00 €
Računovodstvo	50,00 €	600,00 €
Direktno trženje	250,00 €	3.000,00 €
Spletna stran		350,00 €
Toplovod	35,00 €	245,00 €
Stroški ustanovitve podjetja	20,00 €	240,00 €
Drugo	30,00 €	360,00 €
Skupaj:		15.695,00 €

Slika 1 Stroške dela opazujemo v letnem načrtu

Sedaj strošek razdelimo na kupce.

Kupcev letno:		80
Na enega kupca		196,1875

Slika 2 prerazporedimo med kupce 1 leta.

Ne pozabite polj povezati s tabelo TRG, kjer je število kupcev in TEHNOLOGIJA, kjer je število ur orodjarja na enem kupcu.

Kupcev letno:		=+'3. TRG'!B10
Na enega kupca		=+C20/C23

Slika 3 Za simulacije potrebujemo povezave med tabelami

Pogledamo lahko kako je to v povezanih tabelah. Povezane so: TRG, TEHNOLOGIJA in OPREMA. Tako simuliramo spremembe stroškov plače (gor/dol), število kupcev(gor/dol), spreminjamo tehnološki postopek, poraba ur (gor/dol), itd.

Ne pozabite:

ORP 4 20 Vpliv stroškov, ki jih moje podjetje plačuje drugim na cene

Več ko je stroškov, večja i bo strošek na posameznega kupca

Lastno ceno znižamo, če znižamo stroške

Lastno ceno nekoliko znižamo, če povečamo število kupcev

Podatek naj bo zapisan le 1 x !